


# A RECRUITER'S PERSPECTIVE



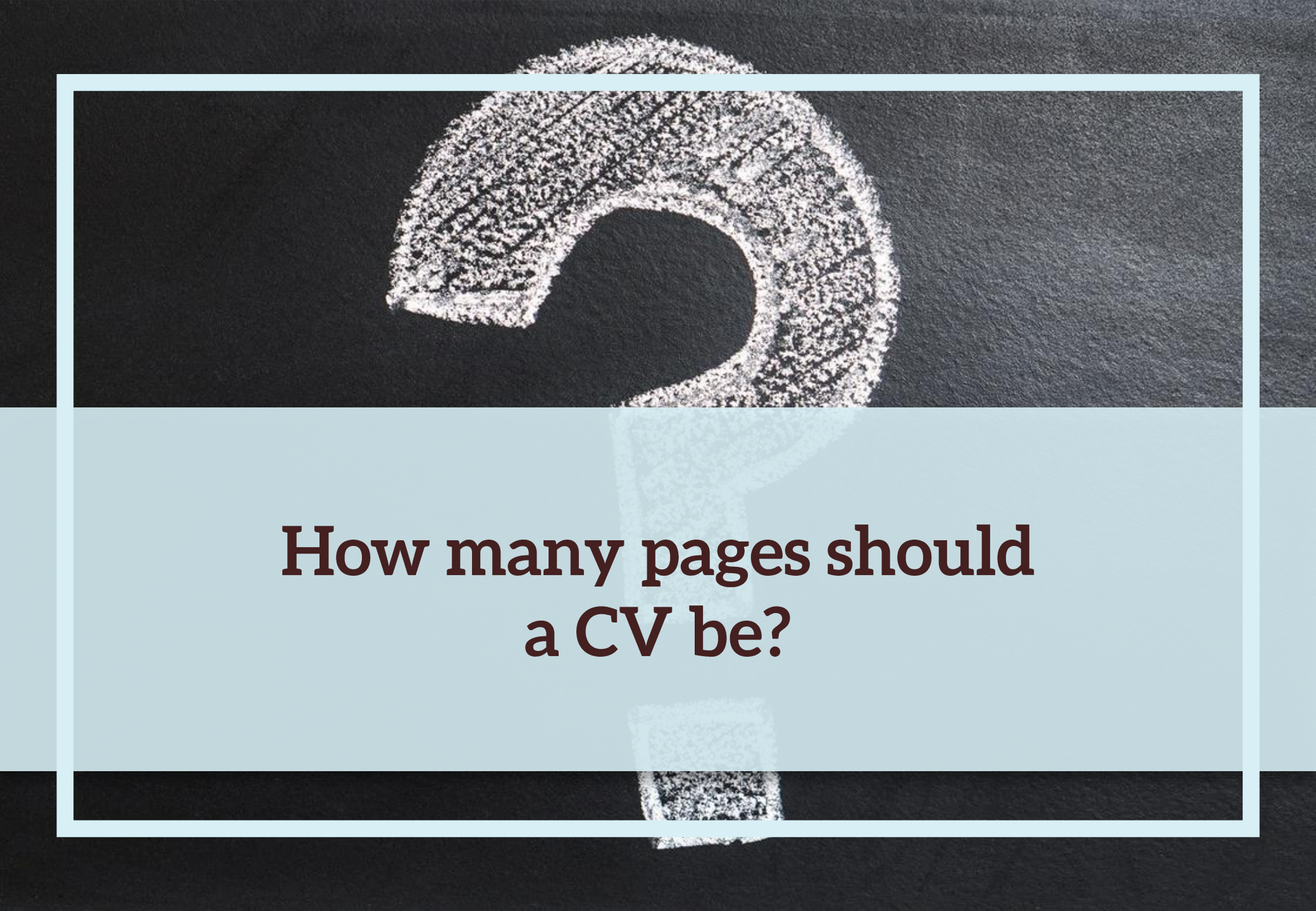
# AGENDA

- 1 My personal CV (+ attachments)
  - 2 Top 5 to include on page 1
  - 3 The cover letter – why & how
  - 4 Recruiting myths
  - 5 Q & A
- 





**How much time does a  
recruiter have per CV?**



**How many pages should  
a CV be?**

# NICKI MØLLER

Creative Business Analyst with experience in recruitment and Project Management.



## CORE SKILLS

INNOVATION, COORDINATION,  
ENTREPRENEURSHIP, BUSINESS  
DEVELOPMENT, RECRUITING

27-02-1989 | Birthdate  
Prague, Czech Republic | Home  
+45 6063 8910 | Phone  
Nickimdk@gmail.com | Mail  
[linkedin.com/in/nickimoller](https://www.linkedin.com/in/nickimoller) | LinkedIn

## WORK EXPERIENCE

Relevant work tasks are highlighted with short bullet points.

~~ACQUISITION SPECIALIST~~  
07.2020 – Now. **TALENT ACQUISITION SPECIALIST**

- End-to-end recruiting services.
- Internal business process optimization
- Client Data Protection ambassador

MØLLERUP BRANDS A/S

AARHUS, DK

**COORDINATOR**

06.2019 – 03.2020

**Møllerup Brands** develops and markets products from hemp.

- Planning and conducting workshops and classes.
- Marketing Management, sales of events and participation in fairs.

DREAMY FOODS IVS

AARHUS, DK

**FOUNDER & OWNER**

03.2018 – 01.2020

**Dreamy** develops healthy foods, specializing in fermentation.

- Project Management & Business Planning
- Food production (fermentation) and food safety
- Workshops, classes and presentations

## EDUCATION

2012-2014 Aarhus University, DK  
**M.Sc. Technology Based Business Development**  
Top-grade Civil Engineer specialized in Innovation Management. Transcript attached.

2013 Brno University of Technology  
**Erasmus Exchange**  
Subjects: General Management, Quality Management, Decision Making in Businesses.

2009-2012 Aarhus University, DK  
**B.Eng. Business Development Engineering**  
Bachelor thesis: Concept development and market analysis of stationary wind turbine.

## LANGUAGE

Danish – Native  
English – Business fluent  
German – Goethe Zertifikat

# NICKI MØLLER

Creative Business Analyst with experience in recruitment and project management.



## WORK EXPERIENCE

Relevant work tasks are highlighted with short bullet points.

HELSETEKAPS

AARHUS, DK

**PROJECT MANAGER**

08.2017 – 03.2018

**Helsetek** develops and produces protein rich fermented drinks and snacks. This Startup did not secure funding.

- Planning & budgetting
- Project Management
- Communication, management of 5 interns

VALUER.AI

VEJLE, DK

**HEAD OF AGENTS**

04.2017 – 08.2017

**VALUER.AI** is match-making portal, linking entrepreneurs and corporates. Early stage startup, limited capital.

- Responsible for building and training a team of 30 Startup Agents (volunteers)

IDEA, UNIVERSITY OF SOUTHERN DENMARK

KOLDING, DK

**PROJECT ASSISTANT**

06.2015 – 02.2017

**IDEA** is a development and competence center within innovation and entrepreneurship. Time-limited.

- Project Management: Innovation business development
- Establishing strategic partnerships
- Student entrepreneurship counseling

GREENET

ESBJERG, DK

2014 – 2015

**ENVIRONMENTAL PROCESS CONSULTANT**

Time limited contract (6 months)

- Environmental assessments, reports & consulting
- Sales meetings

## OTHER EXPERIENCE

Toastmasters int.  
2015-2019

Aarhus, DK  
**Co-founder**

**Toastmasters** is the world's leading professional communication and leadership development programme. I held several roles in 3 clubs.

Plantebranchen  
2019

Aarhus, DK  
**Board member**

Trade organization for plant-based foods, established 2019.

Student Council  
2010-2013

Herring, DK  
**President**

Student association at Campus Herring

I am passionate about science and technology, especially innovation management and engaging in new projects. I care deeply for our environment and new ways of protecting it.

## IT SKILLS





I henhold til bekendtgørelse nr. 814 af 29. juni 2010 med senere ændringer om bachelor- og kandidatuddannelser ved universiteterne er kandidatuddannelsen en forskningsbaseret uddannelse, der kvalificerer til selvstændigt at varetage erhvervsfunktioner på baggrund af kundskaber og metodiske færdigheder inden for et eller flere fagområder.

Kandidatuddannelsen i teknologibaseret forretningsudvikling er normeret til: **120 ECTS**

## Nicki Bergholt Møller

har opnået følgende resultater:

	7-trinsskala	ECTS-skala	Bestået
<b>Thesis</b> Master Thesis 30 ECTS Leveraging company-wide technological innovation capability at Scanenergy A/S by adopting knowledge management practices	12	A	Bestået
<b>Mandatory courses</b> Methods and Approaches to Technology in Enterprises 5 ECTS	12	A	Bestået
Technology Management 10 ECTS	10	B	Bestået
Organizing, Human Resources and Innovation 10 ECTS	12	A	Bestået
Business Strategy, Technology and Innovation 5 ECTS	12	A	Bestået
<b>Technology Specialization</b> Technology Specialization I 5 ECTS			Bestået
Technology Specialization II 5 ECTS	7	C	Bestået
Technology Specialization III 5 ECTS			Bestået
<b>Company Projects</b> Company Project I 10 ECTS	02	E	Bestået
Company Project II 10 ECTS	10	B	Bestået
<b>Electives</b> Selected Topics of Management, Advanced Decision Making in Business, Quality Management 20 ECTS Meriløvelert fra Technical University of Brno, Tjekkiet			Bestået
<b>Entrepreneurship</b> 5 ECTS	7	C	Bestået



Til rette vedkommende

Kolding, 15. februar, 2017

## Anbefaling for Nicki Bergholt Møller

Undertegnede, der har haft fornøjelsen, at have Nicki ansat til projektet Vækst via Viden og eXport (<http://www.industriensfond.dk/VVX>), kan hermed give en varm anbefaling for Nicki såvel fagligt som personligt.

Nickis opgaver bestod i at udvikle og sikre VVX-projektets udvikling og fremdrift ved at etablere og facilitere strategiske eksportsamarbejder mellem danske små og mellemstore virksomheder, samt at afslutte projektet med udgivelse af en rapport over projektets tilgang og resultater (<https://issuu.com/crossmind/docs/8588-sdu-vvx-rapport-issuu>), som blev offentliggjort på en slutkonference.

En vigtig del af Nickis arbejde har således været den direkte kontakt til ledere og ejere af danske virksomheder mht. strategi og forretningsudvikling. Nicki har været et aktivt i forhold til koordinering og facilitering af møder, workshops og konference samt idégenerering på strategi og udvikling af deltagerne virksomheder og indbyrdes partnerskaber.

Nicki har gået til opgaven med gå-på-mod og handlekraft. Nicki har en ja-mentalitet, der skaber resultater, dynamik og fleksibilitet i teamet. Denne dynamik har skabt en rød tråd imellem projektets og afdelingens mange aktiviteter, og Nicki har været særdeles effektiv i at have mange bolde i luften, og samtidig være struktureret og dokumentere møder med referater og følge op på de enkelte partnerskabers fremskridt.

Med fokus på, at opgaverne skal give værdi i sidste ende, er Nicki reflekterende om, hvorvidt opgaverne giver værdi nok eller kan ændres for at forbedre kvaliteten og i sidste ende levere en bedre løsning. Nicki bringer en positiv energi og et højt humør, som smitter. Han bidrager i kraft af sin nysgerrighed med sin gejst og sine idéer og spørgsmål, og er derved kreativ og undersøgende i opgaveløsningen, som gerne løses i samarbejde med andre.

Nickis positive ja-hat har vist sig nyttig i deltagelse af afdelingens udvikling af nye aktiviteter, såsom innovationsworkshops til gymnasier samt sparring til studenteriværksættere, som ikke har været en direkte del af projektet, men af afdelingens øvrige aktiviteter.

Nicki har således arbejdet i spændingsfeltet mellem private virksomheder, erhvervsfremme, studerende og forskere med et erhvervsfokus, og på trods af de udfordringer og muligheder, det har givet, er det lykkedes at skabe en succes, som Nicki har været en væsentlig del af.

Med venlig hilsen

Ivan Tyrsted, Forretningsudvikling  
Mobil 4027 1393



IDEA Entrepreneurship Centre  
Syddansk Universitet  
Universitetsparken 1  
6000 Kolding

# NICKI MØLLER

Creative Business Analyst with experience in recruitment and Project Management.



## CORE SKILLS

INNOVATION, COORDINATION, ENTREPRENEURSHIP, BUSINESS DEVELOPMENT, RECRUITING

27-02-1989 | Birthdate  
Prague, Czech Republic | Home  
+45 6063 8910 | Phone  
Nickimdk@gmail.com | Mail  
linkedin.com/in/nickimoller | LinkedIn

Picture!

Tagline describing your profile in few words

Keywords: Core skillset overview

## WORK EXPERIENCE

Relevant work tasks are highlighted with short bullet points.

~~ADVISOR AT MØLLER BRANDS A/S~~  
07.2020 – Now: **TALENT ACQUISITION SPECIALIST**  
~~SCOUTURE SERVICE~~  
• End-to-end recruiting services.  
• Internal business process optimization  
• Client Data Protection ambassador

MØLLERUP BRANDS A/S AARHUS, DK  
06.2019 – 03.2020: **COORDINATOR**

Møllerup Brands develops and markets products from hemp.  
• Planning and conducting workshops and classes.  
• Marketing Management, sales of events and participation in fairs.

DREAMY FOODS IVS AARHUS, DK  
03.2018 – 01.2020: **FOUNDER & OWNER**

Dreamy develops healthy foods, specializing in fermentation.  
• Project Management & Business Planning  
• Food production (fermentation) and food safety  
• Workshops, classes and presentations

## EDUCATION

2012-2014 Aarhus University, DK  
**M.Sc. Technology Based Business Development**  
Top-grade Civil Engineer specialized in Innovation Management. Transcript attached.

2013 Brno University of Technology  
**Erasmus Exchange**  
Subjects: General Management, Quality Management, Decision Making in Businesses.

2009-2012 Aarhus University, DK  
**B.Eng. Business Development Engineering**  
Bachelor thesis: Concept development and market analysis of stationary wind turbine.

## LANGUAGE

Danish – Native  
English – Business fluent  
German – Goethe Certifikat

Education and year: Your interest and years of experience

Current/last employment: Your current situation

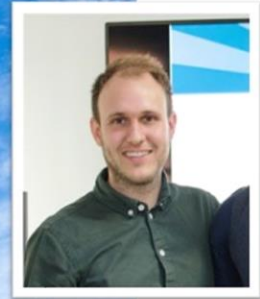
# The cover letter

8

Name and current title

## COVER LETTER

**Nicki Møller**  
Talent Acquisition Specialist



ExxonMobil, Prague, CZ

Application for the position of  
Dedicated Customer Professional (Danish)

### MOTIVATION

~~Currently Talent Acquisition Specialist at ExxonMobil~~

Looking for career moves into tech, digital & software.

**Creative Business Analyst with experience in recruitment and Project Management.**

Dear Hiring Manager / Recruiter

I saw your posted position as **TITLE** on **PORTAL** and I was intrigued by the content of this position. The reasons were two-fold: Partly because the required skillset matched mine to a reasonable degree and partly because it gives me an opportunity to work towards my professional goals of understanding tech and software development better.

What makes me unique is **SKILL COMBINATION** and I can contribute with **QUALIFICATIONS**.

I have tried to prepare myself for such tasks by **TRAINING**, and now I believe I'm ready to make the move and contribute towards your **GOALS**.

I am looking forward to learning more details about **TASKS** and I would be thrilled at the opportunity to showcase my skills in **QUALIFICATIONS**.

P.S. – I would also value the opportunity to tell you how I have gone beyond expectations in my previous job, and why it proved to be of great advantage for the team.

I am really excited about the opportunity to work in **Prague** and I am honored to be invited to apply for such a respected company. I have watched your company presentation videos, and it looks truly inspiring!

GDPR: I hereby declare my acceptance of storing this document for up to 6 months for recruitment purposes

Where are you in your life right now, what are you seeking?

Tagline describing your profile in few words

Short, precise & truthful statement



# Myths

1. Most jobs are not posted – use your network!
2. Act like you already got the job – be confident
3. Call the manager, to be sure they remember you
4. Connect with everyone



# DON'T

Att. Diana Drejer, uddannelsesleder  
Erhvervsakademi Aarhus  
Senderhøj 30, 8260, Viby J

04.06.2017

## ANSØGNING: UNDERVISER TIL INNOVATION OG ENTREPRENØRSKAB HOS ERHVERVSAKADEMI AARHUS

### Brænder for innovation og entreprenørskab

JA, jeg brænder for innovation og entreprenørskab, iværksætteri og intraprenørskab. Det var grunden til at jeg har taget en uddannelse indenfor området, både bachelor og kandidat, med speciale i innovationsledelse for SMV'er, hvilket jeg også har beskæftiget mig med lige siden (3 år). Det er også grunden til, at jeg har startet 2 non-profits (Toastmasters Club) i Esbjerg og i Kolding. Det er grunden til, at jeg engagerer mig i samfundsfaglige aktiviteter og bringer mine ideer i spil, hvor jeg ser en mulighed for dette. Erhvervsakademi Aarhus er ingen undtagelse.

### Top faglighed og konkrete erfaringer med innovation

Med en baggrund som forretningsingeniør har jeg en teoretisk ballast indenfor business, marketing, innovation og entreprenørskab, og samtidig en teknisk forståelse for teknologi, produkter og services. Dette blev beviset med topkarakterer for specialeafhandlingen, men også i fag som Organisation og Strategi. Denne faglighed har vist sig særdeles effektiv ift. kreative processer, og udviklingsworkshops med ledere fra SMV'er under mit sidste arbejde hos SDU i Kolding. Her arbejdede jeg med etablering af strategiske partnerskaber imellem danske virksomheder, hvor jeg har været medvirkende til analyser af markedet, formulering af visioner, udarbejdelse af forretningsmodeller og projektstyring. Jeg har altså været direkte medvirkende til det strategiske udviklingsarbejde for en række danske virksomheder, hvilket fremgår af projektets slutrapport [En vej til vækst gennem eksportpartnerskaber](#). Jeg har desuden været ad-hoc iværksætterrådgiver for de studerende, som måtte have interesse for at starte egen virksomhed under studiet på SDU Kolding. Disse er alle erfaringer, jeg kan bringe i spil for at skabe mere praksis-orienteret undervisning med mange konkrete eksempler på innovation og iværksætteri.

### Stærk kommunikator som underviser og vejleder

Med den faglige ballast har jeg et godt fundament for at undervise i innovation og iværksætteri, men er dog klar på at udvide denne yderligere med mere fagligt undervisningsmateriale. Jeg er bevidst om, at jeg har en begrænset erfaring, men tilbyder til gengæld en top motivation for at bygge videre på denne. Mht. til undervisningen, har jeg 2½ års erfaring med at forberede og udføre taler og præsentationer, og har dermed trænet mig selv i at aktivere tilhørerne og få mit budskab igennem – essentielle færdigheder for en underviser. Desuden har jeg erfaring med vejledning gennem et mentorforløb ved Århus Universitet, hvilket jeg kan bygge videre på igennem vejledning af EAAA studerende.

Jeg håber ovenstående har vakt interesse, og jeg stiller gerne op til en uddybende samtale!

Med venlig hilsen

Nicki Møller  
Vintervej 65, 1 tv, 8210 Århus V  
+45 6063 8910  
[Nickimdk@gmail.com](mailto:Nickimdk@gmail.com)

## Nicki Møller

Vintervej 65 1tv, 8210 Århus V  
+45 6063 8910  
[Nickimdk@gmail.com](mailto:Nickimdk@gmail.com)  
<https://dk.linkedin.com/in/nickimoller>



### Passioneret forretningsudvikler

Udvikling af produkter, processer og virksomheder er blandt mine top passioner.

Igennem forretningsudvikling kan jeg være med til at skabe vækst for virksomheder og samfund.

### ERFARING

2017 – i dag

#### Head of Agents

##### Valuer

Valuer æger innovationskraften hos danske virksomheder gennem matchmaking mellem startups og corporates. Erfaring: Ansvarlig for indkøring af et hold startup-agenter.

2017 (April måned)

#### Venture Scout

##### Accelerace

Accelerace er nord Europas største accelerator-program, som hjælper startups med at vokse. Erfaring: Identificere, screene og invitere startups til deltagelse i acceleratorprogram indenfor fødevarer- og agrotech.

2015 – 2017

#### Projektsassistent

##### interAct (Syddansk Universitet)

interAct (tidligere IDEA) er et udviklings- og kompetencecenter indenfor innovation og iværksætteri. Erfaring: Facilitering af 15 strategiworkshops, 30 strategimøder og 100+ telefonsamtaler med danske SMV ledere og ejere. Arrangeret konference for 60 personer. Herudover studenteriværksætterrådgivning.

2012 – 2014

#### Mentee

##### Scanenergi A/S

Scanenergi sælger el og energiledelsessystemer. Erfaring: Vidsendeling, strategiledelse, innovationsledelse og forretningsudvikling.

2010 & 2011 (enkelte dage)

#### Coach i systematisk kreativitet

##### Århus Universitet

Erfaring: Facilitering af problemløsnings teknikker for gymnasielever gennem workshops i systematisk kreativitet.

### UDDANNELSE

2012 - 2014

#### M.Sc. Engineering (Technology Based Business Development) Århus Universitet

Master Thesis: Leveraging company-wide technological innovation capability at Scanenergi A/S by adopting knowledge management practices (karakter 12).

2013 - 2014

#### Erasmus udvekslingsophold (1 semester) VUT Brno, Tjekkiet

2009 - 2012

#### B.Eng. (Business Development Engineering) Århus Universitet

Bachelor thesis: *Konceptudvikling og markedsanalyser*: Udvikling og simulering af stationær vindturbin. (karakter: 10).

### NON-PROFITS & BESTYRELSE

2016 – 2017 Co-founder, Toastmasters Club Kolding

2015 – 2016 Co-founder, Esbjerg Toastmasters Club

2010 – 2013, Formand, Student Activity Association

### FÆRDIGHEDER

Sprog: Dansk, engelsk, tysk.

Innovation Management, Entrepreneurship, LEAN Startup, Strategy, Business facilitation  
Public Speaking, Conferences, Workshops

### INSPIRATION

Steve Blank & Eric Ries (LEAN Startup)

Simon Sinek (Start with Why)

Gary Keller (The ONE Thing)

Write too much blah blah...

Cramp everything  
into a single page...



**THANK YOU**

Nicki Møller

---